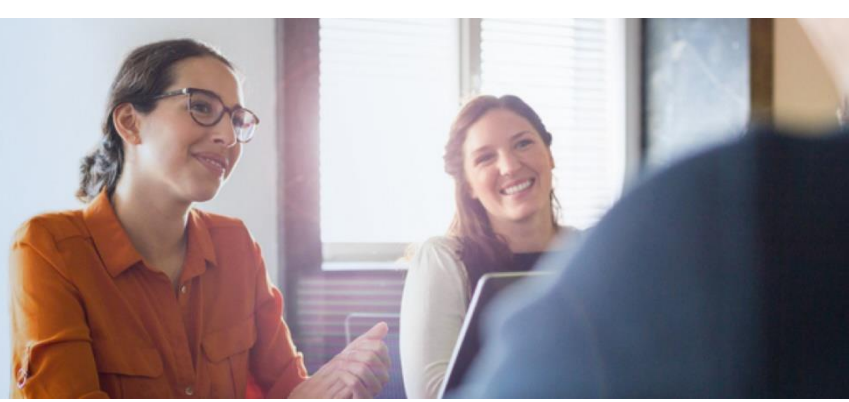


Entscheiden Sie sich für
eine IT-Karriere mit neuen
Herausforderungen.



Sales / Business Development (w/m/d)

In Vollzeit | Standort Karlsruhe | ab 01.09.2022

Sie möchten mit uns SAP-Landschaften optimieren?

Seit über 20 Jahren zählen wir zu den gefragtesten Experten rund um das Thema SAP HCM Beratung, Entwicklung und Implementierung. Durch unsere langjährige Erfahrung zählen wir führende nationale und internationale Unternehmen zu unseren Kunden. Wir liefern Antworten und Tools für das Personalmanagement mit SAP HCM bzw. SAP SuccessFactors und verbessern die Sicherheit und Compliance von SAP-Systemen.

Aufgaben | Herausforderungen | Chancen

- Du arbeitest mit unserem Vertriebsteam zusammen, um einen effektiven Ansatz zur Lead-Generierung, Pipeline-Entwicklung und Umsatzgenerierung zu entwickeln, der den aktuellen Marktbedingungen entspricht.
- Eigenständige Akquisition, Beratung und Betreuung von Neukunden (Leadgenerierung und -management)
- Du trögst durch die Gewinnung zusätzlicher Kundenprojekte zur strategischen Umsatzentwicklung bei und du wirkst bei der Entwicklung von Sales-Kampagnen mit (Tele-Sales und Social Selling)
- Verfolge die vom Marketing generierten Leads und wandle Sie sie in Opportunities für das Vertriebsteam um
- Du unterstützt unser Presales-Team und baust dabei kontinuierlich einen Kundenstamm auf
- Du repräsentierst deinen Bereich und das Unternehmen gegenüber Interessenten und Kunden, unter anderem bei fachspezifischen Veranstaltungen
- Du unterstützt bei der Planung und Koordination unserer Sales-Kampagnen

Qualifikationen | Fähigkeiten | Persönlichkeit

- Wir suchen Mitarbeiter mit Hunter-Qualitäten, Tatendrang, Selbstständigkeit und Qualitätsbewusstsein
- Sicheres und überzeugendes Auftreten, Kommunikationsfähigkeit und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise gepaart mit einer kundenorientierten Persönlichkeit
- Freude an neuen Herausforderungen und stetiges Streben nach Verbesserung
- Erste Erfahrungen im B2B-Sales bzw. IT-Sales von Vorteil
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften o.Ä.
- Gute Kenntnisse in betriebswirtschaftlichen Abläufen
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Vorteile | Perspektiven | Sicherheit

- Flache Hierarchien sind Teil unserer Unternehmenskultur. Ideal für Menschen, die gerne Eigeninitiative und Eigenverantwortung zeigen. Wir gehen offen, respektvoll und wertschätzend miteinander um.
- Work & Life: Angenehmen Arbeitsatmosphäre und Vereinbarkeit von Beruf und Familie (Home Office möglich)
- Mentoring durch unsere erfahrenen Kollegen, damit Du dich vom ersten Tag an bei uns wohl fühlst
- Ein attraktives Vergütungsmodell inklusive eines erfolgsabhängigen Bonus

Weitere Infos: <https://www.scdsoft.de/jobs/> | Ihre Bewerbung an: karriere@scdsoft.de